



## Verkaufsaußendienst – Sales Manager (w/m) in Wien

### Vollzeit

FoodNotify ist das führende europäische Warenwirtschafts- und Bestellsystem für die Gastronomie. Das aufstrebende junge Unternehmen mit Sitz im 2. Bezirk in Wien, das im gesamten DACH-Raum tätig ist, bietet seinen Kunden im Gastro- und Hotelleriebereich eine cloudbasierte Software. Damit können Rezepte verwaltet, Waren bei Großhändlern bestellt, Nährwerte, Herkunft und Zusatzstoffe von Speisen automatisch ausweisgewiesen, die gesamte Speisekalkulation samt Wareneinsatz, Deckungsbeitrag berechnet und die Inventur durchgeführt werden.

Wir suchen zur Verstärkung unseres jungen Teams eine **engagierte** und **aufgeschlossene Person**, die uns als **Sales Manager** unterstützt und den **Vertrieb aktiv mit aufbaut**.

### Ihre Verantwortlichkeiten

- Ausbau des generellen Vertriebs in Österreich
- Proaktiver Vertrieb unserer Online Plattform und Warenwirtschaftssystem FoodNotify
- Neukundenakquise
- Persönliche und telefonische Betreuung von Kunden
- Durchführung von Produktpräsentationen bei potenziellen Kunden
- Besuch von Branchenveranstaltungen und Networking
- Erstellung von individuellen Angeboten und Präsentationen bei Kunden

### Ihr Profil

- Mindestens 2-5 Jahre Erfahrungen im Sales (vorzugsweise Warenwirtschaft- oder Kassensysteme)
- Gutes Netzwerk in der Gastronomie- und Hotellerie von Vorteil (Österreich, idealerweise auch Kontakte in DE, CH)
- Abschlussstärke
- Selbstständiges Arbeiten erwünscht
- Proaktiv, aufgeschlossen, mobil, flexibel
- Anspruchsvolle Kunden sehen Sie als persönliche Herausforderung
- Herausragende Kommunikationskenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute MS Office und digitale Kenntnisse
- Sie interessieren sich für digitale Unternehmen im Bereich Software für Gastronomie und Service

### Was wir bieten

- Bruttojahresgehalt von mind. EUR 38.136,- und attraktive provisionsabhängige Komponente. Das tatsächliche Gehalt hängt von Ihrer beruflichen Erfahrung und Qualifikation ab
- Eigenverantwortlicher Ausbau unseres Vertriebs
- Gestaltungsfreiraum und flexible Zeiteinteilung
- Kleines, junges, aber erfahrenes Team, flache Hierarchien und sehr gutes Betriebsklima
- Modernes Loft-Büro, zentral im 2. Bezirk Nahe U1 Nestroyplatz, Karmelitermarkt und Donaukanal
- Regelmäßige Team Events (After Works Drinks, gemeinsame Abende, Pizza Day)

### Interessiert die Herausforderung anzunehmen? Dann bewerben Sie sich jetzt.

Senden Sie uns Ihr Motivationsschreiben und CV inkl. Foto sowie frühestmöglichem Startzeitpunkt an [jobs@foodnotify.com](mailto:jobs@foodnotify.com).

Wollen Sie mehr über uns erfahren, dann überzeugen Sie sich selbst <https://www.foodnotify.com/de/karriere/>.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**