

Wir suchen Sales Manager

(w/m) in Wien, Vollzeit



Wir, FoodNotify, sind ein österreichisches Start-up, mit Sitz in Wien. Seit mehr als 4 Jahren arbeiten wir zusammen, um mit FoodNotify im Bereich Datenmanagement für Lebensmittel, Marktführer im europäischen Raum zu werden.

Bist du unser nächstes Vertriebstalent? Macht es dir Spaß im D-A-CH Raum telefonisch und persönlich FoodNotify vorzustellen und die Restaurantszene zu erobern? Dann werde Teil unseres jungen und ambitionierten Teams.

JOBDESCHEIBUNG

- Deine Aufgabe ist die Neukundenakquise von Gastronomiebetrieben mit Bedarf an einer State-of-the-Art Online Warenwirtschaft und Bestellplattform inkl. Rezeptmanagementfunktion
- Im telefonischen Verkaufsgespräch erfragst du den Bedarf und präsentierst FoodNotify mit den unterschiedlichen Features in einer Online Schulung oder vor Ort
- Du überzeugst deine Gesprächspartner von dem Nutzen, der Zeit- und Geldersparnis für den Betrieb und baust dadurch erfolgreiche Kundenbeziehungen auf
- Bestehende Kunden betreust du ebenfalls und hilfst Ihnen telefonisch bei Fragen weiter
- Du besuchst Branchenveranstaltungen wie Messen und knüpfst gerne neue Kontakte bei Networking Events
- Du arbeitest eng mit deinen Team-KollegInnen zusammen und entwickelst gemeinsam Vertriebsstrategien

DEIN PROFIL

- Mind. 2-5 Jahre Erfahrungen im Sales (Warenwirtschaft, Kassensysteme, Lieferdienste im Gastronomieumfeld)
- Gutes Netzwerk in der Gastronomie und Hotellerie von Vorteil (Österreich, idealerweise auch Kontakte in DE, CH)
- Du zeichnest dich durch ausgeprägtes Verhandlungs- und Argumentationsgeschick aus
- Es macht dir Spaß, Gastronomiebetriebe von unserem Produkt zu überzeugen
- Selbstständiges Arbeiten und Abschlussstärke sind für dich als Vertriebsprofi selbstverständlich
- Anspruchsvolle Kunden siehst du als persönliche Herausforderung
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute MS Office und digitale Kenntnisse erforderlich

UNSER ANGEBOT

- Abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit, flexible Zeiteinteilung, Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum
- Anwendung neuester Kommunikations- und Sales-Tools (Hubspot, Slack, Asana etc.)
- Je nach beruflicher Erfahrung und Qualifikation Bruttojahresgehalt von mind. EUR 38.136,- und Provision
- Kleines, junges, aber erfahrenes Team, flache Hierarchien und sehr gutes Betriebsklima
- Modernes neues Büro, zentral im 2. Bezirk Nahe U2 Taborstraße, U1 Nestroyplatz, U1/U4 Schwedenplatz
- Regelmäßige Team Events, gemeinsames Kochen, After Work Activities, Abende mit Gin und Pizza

Interessiert, die Herausforderung anzunehmen?
Sende uns dein Motivationsschreiben und CV inkl. Foto sowie
frühestmöglichen Startzeitpunkt an jobs@foodnotify.com.

*Wir freuen uns auf
deine Bewerbung!*